

La boîte miracle de Terawatt réduit la facture électrique



Ancien cadre de Pierre et Vacances, Yves Beck vient d'équiper un hôpital américain d'un optimiseur d'énergie électrique.

C'est une sorte de petite boîte miracle. Un coffret guère plus gros qu'un décodeur, bourré d'électronique, qui permet de réduire la consommation d'énergie électrique, et donc le montant de la facture. Installé à Villefranque, où il fabrique depuis 2004 le Synapse (Système modal d'acquisition de puissance et de surveillance des énergies), Yves Beck attaque le marché américain très prometteur.

Il vient d'équiper de son optimiseur d'énergie un hôpital américain de 200 lits situé à Athens en Géorgie. Un hôpital qui dépense chaque année plus d'un million de dollars d'électricité, et auquel il s'est engagé à faire économiser 50 000 dollars par an, minimum garanti. Si bien que l'investissement sera rentabilisé en quelques mois seulement.

Yves Beck est un ancien de l'École supérieure de commerce, qui a accompli la première partie de sa carrière comme cadre supérieur chez France Loisirs, et Pierre et Vacances. Le jour où il lui fallait quitter le Pays basque pour les tours de la Défense à Paris, il a démissionné, et s'est mis en tête de créer son entreprise.

« Je gérais les contrats de fourniture d'énergie. Ils constituent toujours des postes importants dans les dépenses des entreprises, mais ne sont souvent confiés qu'aux électriciens, sur un mode technique et non pas économique. Je me suis dit qu'il fallait regarder ce qui pouvait être fait pour diminuer les factures. »

Yves Beck embauche alors ses premiers ingénieurs avec lesquels il conçoit un système destiné à réduire les coûts de l'investissement pour l'accès à l'énergie, et à gérer les coûts de fonctionnement. Il s'agit, à l'image d'un chef d'orchestre par exemple, de coordonner la consommation et la puissance de chaque consommateur d'une entreprise afin de l'optimiser.

Les collectivités et les entreprises, hôpitaux, maisons de retraites, collèges, lycées, supermarchés notamment, constituent le cœur de cible de Terawatt. « Prenons une grande surface de 2 500 m². Les grands secteurs consommateurs d'énergie sont la boulangerie, la réfrigération, l'éclairage, le chauffage et la clim », observe le chef d'entreprise. « Un tel magasin aura une facture électrique qui peut dépasser les 70 000 euros par an. L'optimiseur va réguler la consommation et permettre une économie de plusieurs milliers d'euros chaque année. Le système, étudié et construit sur mesure pour chaque client, coûte environ 12 000 euros. Il sera rentabilisé entre une et deux années. Le dispositif respecte totalement l'exploitation de l'entreprise et ne nuit pas à ses performances. Il est transparent pour le client. Sauf pour sa facture. »

Distributeurs au Portugal

Chaque cas est bien évidemment particulier, mais l'économie moyenne peut toutefois être estimée entre 10 et 20 %. Et monter parfois même, dans les cas extrêmes, jusqu'à 50 % du montant de la facture. Terawat, qui emploie cinq salariés, et fabrique ses produits au Pays basque, commercialise une trentaine d'optimiseurs par an. En France, mais aussi, depuis peu, avec le concours de distributeurs, au Portugal. Et désormais aux États-Unis, pays confronté à un gros problème d'énergie.

Terawatt, qui n'a aucun concurrent en France où elle est le seul fabricant d'un tel procédé, souffre toutefois d'une problème de notoriété. « Rien qu'en France, j'estime à 60 000 environ le nombre des entreprises ou collectivités qui pourraient être potentiellement équipées », note Yves Beck. « Or bien peu le sont. Je pense que le marché doit être de l'ordre de 5 000 installations par an. Nous avons des progrès à faire sur le plan commercial. »

Article de Richard Picotin - Photo Patrick Bernière